

V současné době je na trhu řada leasingových společností a pro běžného živnostníka či majitele firmy je velmi těžké se zorientovat, která společnost co nabízí a jak je to pro něj výhodné. Právě proto vznikla, pro pomoc s orientací na trhu a zvolení toho nejvhodnějšího řešení společnost Fleetexpert. Na to jak funguje a čím je schopná pomoci podnikatelům v České republice, jsme se zeptali jejího jednatele Karla Przczek.



Zprava Martin Křenek – Pražská energetika, a.s., a Karel Przczek – jednatel Fleetexpert

Jak dlouho působíte na českém trhu a proč jste se rozhodli podnikat v této oblasti?

„Naše společnost na trhu působí aktuálně třetím rokem, já osobně jsem v oboru přes 13 let a mám za sebou více než 3000 úspěšně zrealizovaných obchodních příležitostí. Jak rád říkám všem klientům – práce mě baví a do penze již nechci dělat nic jiného,“ říká s úsměvem jednatel Karel Przczek.

„Vznikli jsme proto, že se ve své praxi často setkávám stím, že podnikatel chce nafinancovat poměrně nesourodé předměty, ať se jedná o osobní auto, nákladní auto, výrobní linku, nebo nyní nové elektrokolo.“

Mnoho leasingových společností sice deklaruje, že odbaví téměř cokoli, ale v praxi to tak nefunguje, každá má raději ty své předměty, které financuje, a ten svůj typ klientů.

Proto jsme tady – nabízíme konzultace zdarma, – podnikatele to nic nestojí a jsme schopni fundovaně a komplexně zhodnotit jeho požadavek na předmět financování, který si chce pořídit, nebo na investici do firmy, například v letošním roce.

Kdy jindy než letos je důležitější umět si správně vybrat partnera na tu konkrétní věc, kterou člověk řeší a přitom nekontaktovat a neřešit vše s 10 obchodníky z jednotlivých společností.“

V současné době spouštíte na českém trhu naprosto unikátní službu, a to financování elektrokol pro podnikatele a firmy?

„Ano, v této chvíli na trhu téměř neexistuje dlouhodobé financování elektrokol, a pokud chce živnostník či firma zakoupit elektrokolo ve vyšší cenové hladině čekají je většinou velmi vysoké splátky, které zatěžují, a to v této době nikdo nechce.“

Naše společnost je schopná v rámci svých partnerů zajistit financování až po dobu 5 let, kdy jsme pro představu kolo, v hodnotě cca 100 000 Kč včetně DPH, schopni odfinancovat ve splátkách okolo 1 600 Kč + DPH měsíčně.

Služba se týká firemní klientely a živnostníků.

V praxi to znamená, že podnikatel dosáhne na mnohem lepší kolo, než původně uvažoval, popřípadě vybaví celou svoji společnost.

Jde o ekologický a ekonomický dopravní prostředek, který je v této době velmi žádaný, a je to velmi zajímavý benefit pro zaměstnance, který tím získá patřičnou loajalitu ke společnosti.

Pokud jde o klíčového člověka ve firmě, jistě se za tuto výhodu podnikateli odmění.

S kým spolupracujete v rámci dodání elektrokol?

„Spolupracujeme s partnerem, který má dostatečnou nabídku skladových zásob a je schopný jakýkoli objem klientů fundovaně ošetřit, poradit a zajistit servis.“

V rámci Prahy a Středočeského kraje je naším partnerem Pražská energetika, a.s., a její půjčovna a prodejna elektrokol PREkolo, která kola nabízí již 10 let.

Jde nám o to, a to je moje zkušenost z prodeje vozidel, že pokud si člověk kolo nebo auto nejdříve nevyzkouší, kupuje zájce v pytli a nakonec může být nespokojen.

My chceme, aby se k nám klienti vraceli a byli se svojí volbou spokojeni – tzn. aby dostali kompetentní radu a měli s námi pozitivní zkušenost. A to je naše krédo,“ upřesňuje jednatel Karel Przczek.

„Za nás je klíčové, aby si zákazník nejdříve vyzkoušel, jak se mu na kterém kole sedí a jezdí. Mne osobně sedlo až teprve třetí kolo, které jsem zkoušel. a odjel jsem pevně přesvědčen, že je to ta nejlepší volba, kterou pro sebe, svoji společnost popřípadě rodinu mohu udělat,“ potvrzuje z osobní zkušenosti manažer společnosti Pražská energetika, a.s, Martin Křenek.

„A to je další velká výhoda – jsme schopni vybavit rovnou celou firmu a všechny zaměstnance a vy máte zase jistotu kvalitního zboží a odborné pomoci.“

Následně je nutné vše samozřejmě kvalitně pojistit,“ dodává Karel Przczek.

Můžete spolupraci s pojišťovnou upřesnit?

„Spolupracujeme s celou škálou pojišťoven na českém trhu, ale ne každá umí vyjít ve všech aspektech vstříc.“

Jsou pojišťovny, které mají rády ty své předměty a deklaruji, že vše zvládnou pojistit, bohužel to ale neumí v té cenové hladině, kterou klient očekává.

V současné době máme velmi dobré zkušenosti s makléřem Kapitól Autopojištění, který dokáže v každé situaci navrhnout kvalitně sestavené a velmi výhodně nastavené pojištění. A zde je opět dobrá rada nad zlato,“ potvrzuje manažer společnosti Jan Bíza a pokračuje:.

„Většina klientů si hledá tu nejlevnější nabídku na různých srovnávacích, ale tím, že to není jejich „denní chleba“, většinou svůj předmět podpojistí nebo zvolí nevhodné parametry a při případné škodě jim obvykle zůstanou jen oči pro pláč. Čemuž se v případě odborné konzultace ZDARMA může včas zabránit.“

Rád bych vypíchl, že jsme schopni nastavit individuální ceny pojištění, výrazně tak firmám ušetřit dosavadní platby pojištění a dosáhnout požadované úspory, která je v letošním roce tak důležitá.“

Jaký je tedy správný postup?

Kontaktovat Fleetexpert a poradit se ZDARMA A NEZÁVAZNĚ o tom co chci financovat v letošním roce, ať je to automobil osobní, nákladní, bagr, stroj, výrobní linka, technologie, nebo aktuálně elektrokola.

Vybrat společně vhodný předmět financování, který vám i firmě přinese co největší užitek.

Společně jej výhodně nacenit a zvolit nejlepší formu financování, ať jde o operativní leasing, finanční leasing či úvěr.

Naše konzultace jsou zdarma – jak financování, nacenění jednotlivých předmětů tak pojištění.

PROSÍM, BUĎTE ZVĚDAVÍ A KONTAKTUJTE NÁS.

DOBŘÁ RADA NAD ZLATO JE V DNEŠNÍ DOBĚ DVOJNÁSOB CENNÁ.

Děkuji za rozhovor.



Zleva Jan Bíza – Kapitól a Karel Przczek – jednatel Fleetexpert